

# เซ็นทรัลใหม่กระตุ้นยอด

## ■ ฮอนด้าส่งชีวิตปลุกกำลังซื้อ-ไทยรุ่งเปิดพีพีวีลุย

โพสต์ทูเดย์ - ฮอนด้า-ไทยรุ่ง ชูกลยุทธ์ผลิตภัณฑ์กระตุ้นกำลังซื้อ กินแซร์ตลาด เพิ่มดันยอดขายให้เป็นไปตามเป้าที่วางไว้

นายพิทักษ์ พุทธิสาริกกร ประธานเจ้าหน้าที่บริหารปฏิบัติการ บริษัท ฮอนด้า ออโตโมบิล (ประเทศไทย) เปิดเผยว่า บริษัทได้วางกลยุทธ์เปิดตัวรถยนต์ใหม่ เพื่อกระตุ้นตลาดครึ่งปีแรกและกำลังซื้อผู้บริโภค โดยก่อนหน้านี้ได้เปิดตัว ฮอนด้า บิอาร์-วี และฮอนด้า แอคคอร์ด ล่าสุดได้เปิดตัว ฮอนด้า ซีวิค ใหม่ เพื่อกระตุ้นตลาดรถยนต์นั่งขนาดกลาง (ซี-เซ็กเมนต์)

ทั้งนี้ การเปิดตัวรถฮอนด้า ซีวิค ใหม่

คาดว่าจะช่วยให้ตลาดรถยนต์นั่งขนาดกลางมีความคึกคักขึ้น โดยในปี 2558 ตลาดดังกล่าวมียอดขายรวมอยู่ที่ราว 4 หมื่นคัน บริษัทมีส่วนแบ่งทางการตลาดอยู่ในระดับ 10-11% ซึ่งผลจากการเปิดตัว ฮอนด้า ซีวิค คาดว่าตลาดจะมีการเติบโตเพิ่มขึ้นเป็น 5-6 หมื่นคันได้ โดยบริษัทตั้งเป้าขายรุ่นดังกล่าวไว้ที่ 2.5 หมื่นคัน ภายใน 1 ปี หรือคาดว่าจะมีส่วนแบ่งทางการตลาดอยู่ที่ 30-40% ของตลาด

“ฮอนด้า ซีวิค ใหม่ ถือเป็นผลิตภัณฑ์หนึ่งที่บริษัทมีความคาดหวังผลิตภัณฑ์ยอดขายให้เป็นไปตามที่วางไว้ในปีนี้ โดยได้

เปิดตัวที่ประเทศไทยเป็นแห่งแรกนอกทวีปอเมริกา โดยผลิตที่โรงงาน จ.ปราจีนบุรี” นายพิทักษ์ กล่าว

สำหรับ ฮอนด้า ซีวิค มีเครื่องยนต์ 2 ขนาด ได้แก่ 1.8 ลิตร และ 1.5 ลิตร เทอร์โบ ราคาเริ่มต้นที่ 8.69 แสนบาท-1.19 ล้านบาท

นายสมพงษ์ เผื่อชัยโต กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท ไทยรุ่งยูเนี่ยนคาร์ กล่าว ว่า บริษัทได้เปิดตัว ท็อร์ ทรานฟอร์เมอร์ 2 โฉมใหม่ ที่ถูกจัดอยู่ในกลุ่มรถกระบะดัดแปลง (พีพีวี) ซึ่งได้พัฒนาขึ้นบนโครงสร้างของรถกระบะ โตโยต้า

ไฮลักซ์ รีโว่ โดยคาดว่าจะมียอดขายเติบโตขึ้นเป็น 200 คัน จากปีก่อนอยู่ที่ 120 คัน หรือมีอัตราเติบโต 50% จากปีก่อน

นอกจากนี้ บริษัทยังได้อยู่ระหว่างการศึกษากองการผลิตรถพีพีวีภายใต้แบรนด์ไทยรุ่ง ซึ่งอาจมีการร่วมมือกับพันธมิตรทางธุรกิจบริษัทรถยนต์ต่างๆ ในการออกแบบและผลิตดังกล่าว คาดว่าจะได้ข้อสรุปภายใน 1 ปีจากนี้

“บริษัทมองทิศทางการสร้างโปรดักต์แชมเปียนของบริษัทเองเพื่อสร้างมูลค่าเพิ่มและสร้างแบรนด์ด้วยผลิตภัณฑ์ที่มีความแตกต่าง” นายสมพงษ์ กล่าว